



Φαρμακευτικός
Σύλλογος
Μεσσηνίας

Φαρμακευτικός
Σύλλογος
Μεσσηνίας

Φαρμακευτικός
Σύλλογος
Μεσσηνίας

ΠΡΟΣΚΛΗΣΗ



Φαρμακευτικός Σύλλογος Μεσσηνίας

ΠΡΟΓΡΑΜΜΑ

- 17.00 - 17.30: Τα εργαλεία του μάρκετινγκ στην υπηρεσία του φαρμακοποιού.
Η εκπαίδευση του φαρμακοποιού και των υπαλλήλων του στη πώληση.
Η διαδικασία της αγοράς σαν σύστημα εισροών και εκροών.
- 17.30 - 18.00: <<εκτελούνται συνταγαί...>> τέλος εποχής.
Τι είναι δημιουργική πώληση.
Ο ρόλος του φαρμακοποιού σαν συμβούλου-πωλητή.
- 18.00 - 18.30: Ο επαγγελματίας φαρμακοποιός -πωλητής.
Η προσωπικότητα του φαρμακοποιού σαν πωλητή.
- 18.00 - 19.00: Η τέχνη της πειθούς.
- 19.00 - 19.30: Coffee break
- 19.30 - 20.00: Τύποι φαρμακοποιών.
Προσδοκίες πελατών - ασθενών.
Εφαρμοσμένες τεχνικές πωλήσεων στο φαρμακείο.
- 20.00 - 21.00: Λεκτική επικοινωνία με τον πελάτη.
Αυτοθεώρηση του πελάτη ασθενή.
Τύπο συμπεριφοράς ασθενών-πελατών.
Ανάγκες και προβλήματα πελατών.
- 21.00: Γεύμα.

Στη συζήτηση θα παρευρεθεί ο κ. Νίκος Βελτράς Οικονομολόγος με ειδίκευση σε θέματα Marketing και Πωλήσεων.
Είναι πιστοποιημένος εκπαιδευτής σε θέματα Selling και Sales Management από το CIM (U.K.),
καθώς και από το Εθνικό Κέντρο Πιστοποιήσεων (Υπουργείο Εργασίας).

Η παρουσία σας κρίνεται απαραίτητη.

Ο ΠΡΟΕΔΡΟΣ

ΠΡΟΣΚΛΗΣΗ

Στο πλαίσιο των ραγδαίων εξελίξεων που συντελούνται
στον χώρο της φαρμακευτικής αγοράς και των νέων δεδομένων
που προκύπτουν από τις μεταρρυθμίσεις στη φαρμακευτική περίθαλψη,
ο Φαρμακευτικός Σύλλογος Μεσσηνίας
διοργανώνει συνάντηση για φαρμακοποιούς με θέμα:
«Η Δημιουργική πώληση στο Φαρμακείο: πρόκληση ή αναγκαιότητα»

Η συνάντηση θα λάβει χώρα την

Τετάρτη 24/9/2014

στο ξενοδοχείο **ΚΑΝΕΛΛΑΚΗΣ** (Κυπαρισσία)